

Wir von **HAAS PERSONALMANAGEMENT** unterstützen KMU's und inhabergeführte Unternehmen bei ihrer Stellenbesetzung. Im Rahmen unserer Beratungstätigkeit, stehen wir als HR Experten mit Rat und Tat zur Seite. Wir sind persönlich für Dich da und legen besonderen Wert darauf, jeden Interessierten zu sprechen und erste Fragen im Vorfeld zu beantworten. Kein anonymes Bewerbungsverfahren und wochenlanges Warten auf eine Antwort - wenn Du mehr über unseren Kunden und die zu besetzende Position erfahren willst - kontaktier uns am besten noch Heute. Du hast die Wahl, [sofort Termin buchen](#) - oder Deine Unterlagen per E-Mail an uns senden. In jedem Fall sprechen wir uns!

Key Account Manager (m/w/d) Automotive

(215)

 Standort: Hann. Münden  Anstellungsart(en): Vollzeit

Zukunft mitgestalten - JETZT! Unser Kunde ist ein renommierter Hersteller von Metallkomponenten und Umformtechnik für die Automobilindustrie. Mit einem klaren Fokus auf Qualität, Innovation und Kundenorientierung bedienen wir namhafte Kunden aus der Automobilindustrie, darunter die VW Gruppe, Tesla und Mercedes. Unser Unternehmen bietet ein dynamisches und anspruchsvolles Arbeitsumfeld, in dem technisches Know-how, Kreativität und Engagement geschätzt werden. Wenn Du das Team als **Key Account Manager (m/w/d) Automotive** verstärken willst, dann bewirb Dich jetzt.

Welche Aufgaben warten auf Dich?

- Die **Kundenbetreuung** und der Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen zu führenden OEMs, insbesondere der VW Gruppe, Tesla und Mercedes
- Die **Identifikation** und **Akquise** neuer Projekte sowie deren erfolgreiche Implementierung
- Das **kontinuierliche Tracking** und **Management** laufender Projekte, einschließlich der technischen Angebotspräsentation und der Bauteilkalkulation
- Die **Führung** von **Jahrespreisverhandlungen** und **aktives Troubleshooting** zur Sicherstellung einer reibungslosen Zusammenarbeit
- Die **Identifikation** von Markttrends und technologischen Veränderungen, um innovative Vertriebsstrategien zu entwickeln
- Die **Verantwortung** für die Planung und Überwachung des Budgets sowie der termingerechten Umsetzung von Projekten
- Die **Mitgestaltung** und **Weiterentwicklung** der Vertriebs- und Angebotsstrategie, um die Wettbewerbsfähigkeit zu sichern und zu steigern

Wo steigst Du ein?

- in ein **erfahrenes Unternehmen** mit derzeit ca. 14.000 Beschäftigten weltweit
- ein **zukunftssicheres Unternehmen** mit über 60 Jahren Erfahrung als zuverlässiger und umsatzstarker Hersteller von Metallkomponenten und Umformtechnik

Was rundet Dein Profil ab?

- ein abgeschlossenes **betriebswirtschaftliches oder technisches Studium** (idealerweise Maschinenbau)
- **mehrere Jahre Berufserfahrung** in der Metallverarbeitung, vorzugsweise der Umformtechnik
- sowohl ein **vertrauter Umgang** mit **Kundenportalen der OEMs** und sehr gute Kenntnisse in SAP sowie den gängigen **MS-Office-Anwendungen**
- ein **betriebswirtschaftliches Verständnis** und die Fähigkeit, komplexe technische Anforderungen wirtschaftlich zu bewerten

- eine hervorragende **mathematische** und **statistische Kenntnis**, ergänzt durch ein **tiefes Verständnis** von Produktionsprozessen
- eine verhandlungssichere **Deutsch- und Englischkenntnis** sowie ein ausgeprägtes **Verhandlungsgeschick**
- eine **selbständige Herangehensweise**, kombiniert mit hoher **Einsatzbereitschaft und Durchsetzungsvermögen**
- einen **gültigen Führerschein** und die **Bereitschaft zu Reisetätigkeiten**

... dann kannst Du dich darauf verlassen!

- **Top Rahmenbedingungen:** Es wartet ein unbefristeter Vertrag mit einer positions- und erfahrungsgerechten Vergütung in einem zukunftssicheren Unternehmen.
- **Positives Arbeitsumfeld:** Bei unserem Kunden profitierst Du von modernen und hochwertig technisch ausgestatteten Arbeitsplätzen, eigenen Büroräumen und einem gelebten Miteinander auf Augenhöhe.
- **Spannender Arbeitsalltag:** Du kannst dich auf spannende Herausforderungen freuen, sowie die Chance selbst viel zu bewegen und zu entwickeln.
- **Vorzüge eines inhabergeführten Unternehmens:** Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches, familiäres Arbeitsklima zeichnen das Miteinander aus.
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Unser Kunde bietet Dir die Teilnahme an internen Workshops sowie maßgeschneiderten Schulungsangeboten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.

Eva Haas

HAAS Personalmanagement

Tel.: +49 (0)171 6226915

bewerbung@haas-personalmanagement.de

www.haas-personalmanagement.de

[Termin buchen](#)

[Impressum](#)