

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Wir von **HAAS PERSONALMANAGEMENT** unterstützen KMU's und inhabergeführte Unternehmen bei ihrer Stellenbesetzung. Wir legen besonderen Wert darauf, das Unternehmen und die zu besetzenden Stellen kennenzulernen. Genauso wichtig ist es uns, jeden Interessierten zu sprechen und erste Fragen im Vorfeld zu klären. Kein anonymes Bewerbungsverfahren und wochenlanges Warten auf eine Antwort - wenn Sie mehr über unseren Kunden und die zu besetzende Position erfahren wollen - nehmen Sie noch heute Kontakt mit uns auf. Sie haben die Wahl, [sofort Termin buchen](#) - oder Ihre Unterlagen per Email an uns senden. In jedem Fall - sprechen wir uns!

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(76)

📍 Standort: Obertraubling 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Das Team sucht Dich! Unser Kunde gehört als zertifizierter Vertriebspartner von Toyota und weiterer führender Intralogistik-Marken (Combilift, Baumann, Kalmar, etc.) zu den größten und umsatzstärksten Unternehmen im Großraum Regensburg, die Gabelstapler und Flurförderzeuge vertreiben. Dabei unterstützt er seine Kunden nicht nur bei der Auswahl und dem Kauf der passenden Fahrzeuge, sondern bietet diesen mit Monteur- und Reparaturleistungen zusätzliche Services an. Wenn Du auch für zufriedene Kunden sorgen möchtest und das Team als **kaufmännischer Mitarbeiter (m/w/d)** für den **Vertriebsinnendienst** verstärken willst, dann bewirb Dich jetzt!

Welche Aufgaben warten auf Dich?

- Die **Datenpflege** im CRM
- Die **Auflösung von Bestellungen** bei den jeweiligen Herstellern
- Die **Pflege und Kontrolle** des aktuellen Gerätebestandes
- Die **Unterstützung des Außendienstes**, indem Du Angebote und Kalkulationen vorbereitest
- Die **aktive Kundenbetreuung** bei Anfragen und deren telefonische **Nachverfolgung**
- Die Begleitung des **Online-Shops** sowie die **Bearbeitung** der daraus resultierenden **Anfragen**
- Die **Aktualisierung** der Gebrauchtgeräte auf der **Homepage** (Bilder und Texte)
- Die **Anfrage** von Zukaufteilen sowie Finanzierungen
- Die **Unterstützung** bei **verkaufsfördernden Maßnahmen** (Aktionen, Messen, etc.)

Wo steigst Du ein?

- in ein **erfahrenes Unternehmen** mit derzeit ca. 110 Mitarbeitenden an drei Standorten
- ein **zukunftssicheres Unternehmen** mit bald 40 Jahren Erfahrung als zuverlässiger und umsatzstarker Anbieter von Gabelstapler und Flurförderzeuge
- ein **unterstützendes Umfeld** in der Einarbeitung, aber auch in der beruflichen Weiterentwicklung
- ein **offenes und familiäres Team**, dass sich auch außerhalb der Arbeit gut versteht und Dich gerne aufnimmt

Was Dein Profil abrundet ...

- eine **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** - vorzugsweise im Automobilen oder handwerklichen Umfeld
- ein fundiertes Wissen im Bereich des Vertriebsinnendienstes sowie die Motivation, dich auch zusätzlich weiterzubilden

- ein hohes **Verantwortungsbewusstsein** und eine ausgeprägte **Kontaktfreude** gegenüber Kunden und Kollegen
- ein sicherer Umgang mit den gängigen **EDV-Tools**

... dann kannst Du dich hierauf verlassen!

- **Top Rahmenbedingungen:** Es wartet ein sicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis mit festem Einkommen auf Dich!
- **Positives Arbeitsumfeld:** Du profitierst von einem ausgezeichneten Betriebsklima mit Mitarbeitern, die sich auch außerhalb der Arbeit gut verstehen. Zudem erwarten Dich moderne Büroräume und eine stetige Digitalisierung in allen Unternehmensbereichen.
- **Abwechslungsreich:** Kein Tag ist wie der andere! Bei unserem Kunden wird Dir garantiert nicht langweilig, da es weder Stillstand noch monotone Routinen gibt.
- **Vorzüge eines inhabergeführten Unternehmens:** Flache Hierarchien und ein partnerschaftliches, familiäres Arbeitsklima zeichnen das Miteinander aus. Hier kann sich jeder auf jeden verlassen, es wird allen mit Respekt und Verständnis begegnet.
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Unser Kunde schreibt die persönliche Entwicklung groß! Er bietet Dir eine fundierte, strukturierte Einarbeitung sowie individuelle Möglichkeiten zur Weiterbildung.

Eva Haas

HAAS Personalmanagement

Tel.: +49 (0)171 6226915

bewerbung@haas-personalmanagement.de

www.haas-personalmanagement.de

[Termin buchen](#)

[Impressum](#)